https://rocks.wagner-msr.de/job/vertreibsingenieur-m-w-d/

(Junior) Sales Engineer (m/w/d)

Beschäftigungsart
Vollzeit

Start Anstellung
Kurzfristig

Befristung
Unbefristet

Arbeitsort
Großraum München (HQ in Offenbach am Main, teilweise remote)

Beschreibung

Technikbegeistert, kommunikativ und auf der Suche nach einem spannenden Berufseinstieg oder einer neuen Herausforderung? Werden Sie Teil eines innovativen Teams und machen Sie den Unterschied im technischen Vertrieb! Als zukünftiger Experte (m/w/d) im Bereich der Massedurchflussmessung und -reglung sind Sie unser Gesicht zum Kunden und die treibende Kraft hinter präzisen Lösungen, die Branchen revolutionieren.

Unsere Unternehmensgruppe zählt in Deutschland zu den führenden und akkreditierten Unternehmen für Mess- und Regeltechnik. Wir sind der Spezialist für präzise Massedurchflussmessung und Dosierung von Gasen und Flüssigkeiten.

Seit über 60 Jahren beraten wir unseren innovativen High Tech Kundenkreis – vorzugsweise in der Wasserstoff-, chemischen, Vakuum- und Halbleiterindustrie, im Maschinenbau sowie im gesamten F+E-Bereich – bei seinen Aufgabenstellungen und erarbeiten innovative und begeisternde, technische Lösungen.

Unser Portfolio umfasst neben erstklassigen Sensoren, Ventilen und Pumpen auch ein Kalibrier und -Servicelabor für die schnelle Unterstützung unserer Kunden und Vertriebskollegen, sowie komplette Systemlösungen inkl. Verfahrens-, E-Konstruktion, Softwareerstellung und Montage. Ein rundum Paket für unsere Kunden.

Genau diese Beratung ist der Schlüssel unseres Erfolgs. Damit wir weiter auf hohem Niveau beraten, suchen wir Sie als Verstärkung für den Großraum München und Umgebung.

Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung und Pflege von Kundenbeziehungen
- Akquise von Neukunden bzw. Generierung von Neugeschäft bei Bestandskunden
- Kundenberatung und Erarbeitung spezifischer Lösungen im Bereich Massedurchfluss
- Auswahl und Auslegung von geeigneten Komponenten und Systemen
- Technische Auftragsabwicklung mit Kunden und Partnern
- Umsetzung von Marketing- und Vertriebsstrategien

Profil

- Studium Fachrichtung Mechatronik, Elektrotechnik bzw. Automatisierungstechnik oder ähnliche Qualifikation, wie z. B. staatlich geprüfter Techniker (m/w/d)
- Berufserfahrung in der Konstruktion, Projektierung oder im technischen Vertrieb sowie Kenntnisse in der Mess-, Steuer-, Regelungstechnik wären vorteilhaft
- Überzeugungsstarkes Auftreten mit Fokussierung auf Kundenzufriedenheit, eigenverantwortliche Arbeitsweise, sowie Spaß an der Kundenbetreuung

und dem Verkauf
- Reisebereitschaft im Rahmen der Außendiensttätigkeit

Benefits

- Wertschätzendes und kollegiales Arbeitsklima im Team, kurze Kommunikationswege
- Einarbeitungsprogramm zugeschnitten auf Dein Profil, eine Chance auch für junge Nachwuchskräfte
- Arbeitsplatz mit Zukunft in einer modernen Arbeitsumgebung
- Moderne Arbeitsmittel: wie Notebook, Tablet, Smartphone und Firmenwagen
- Flexible Arbeitszeiteinteilung, attraktive Sozialleistungen und leistungsgerechte Dotierung
- Weitere Benefits...

Kontakt
HR Team
Tel. +49 69 829776-0